



ABILI Board

サービス概要資料

ClipLine株式会社



ABILI



”店舗戦闘力”を可視化し、 生産性向上と成果に繋がるデータ活用を実現

組織内に点在するあらゆるデータを集約した
貴社専用のダッシュボードを
スピーディかつ安価に構築。

多拠点ビジネスの成長を阻害する
”バラつき”やボトルネック、
店舗に潜在する”戦闘力”を可視化することで
データに基づいた意思決定と実行をご支援します。



ABILI Boardの特長

01

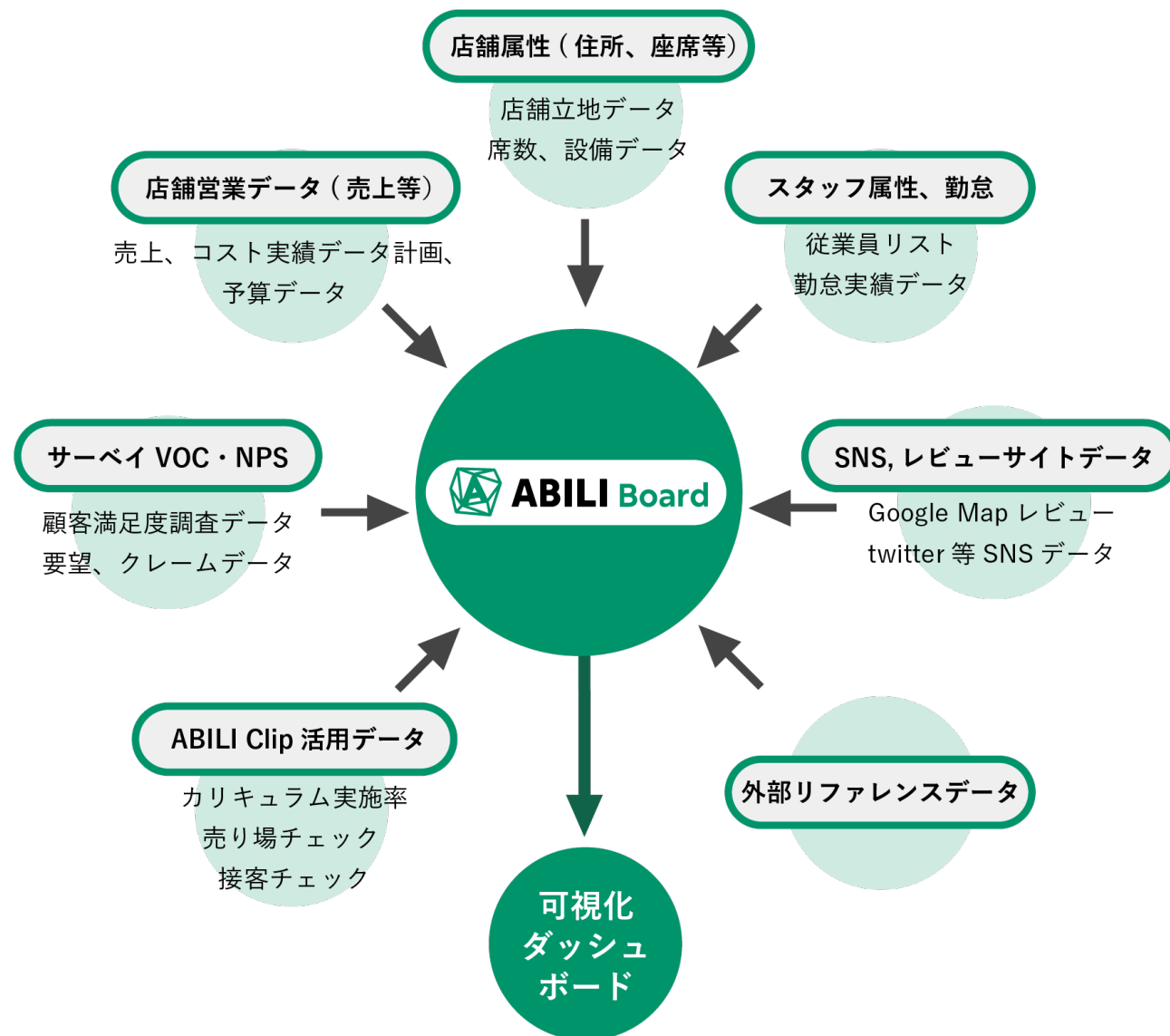
経営判断に必要な情報をタイムリーに集約、「店舗戦闘力」を可視化する経営コックピット

02

多拠点ビジネスの成長に特化した貴社専用ダッシュボードを安価に構築

03

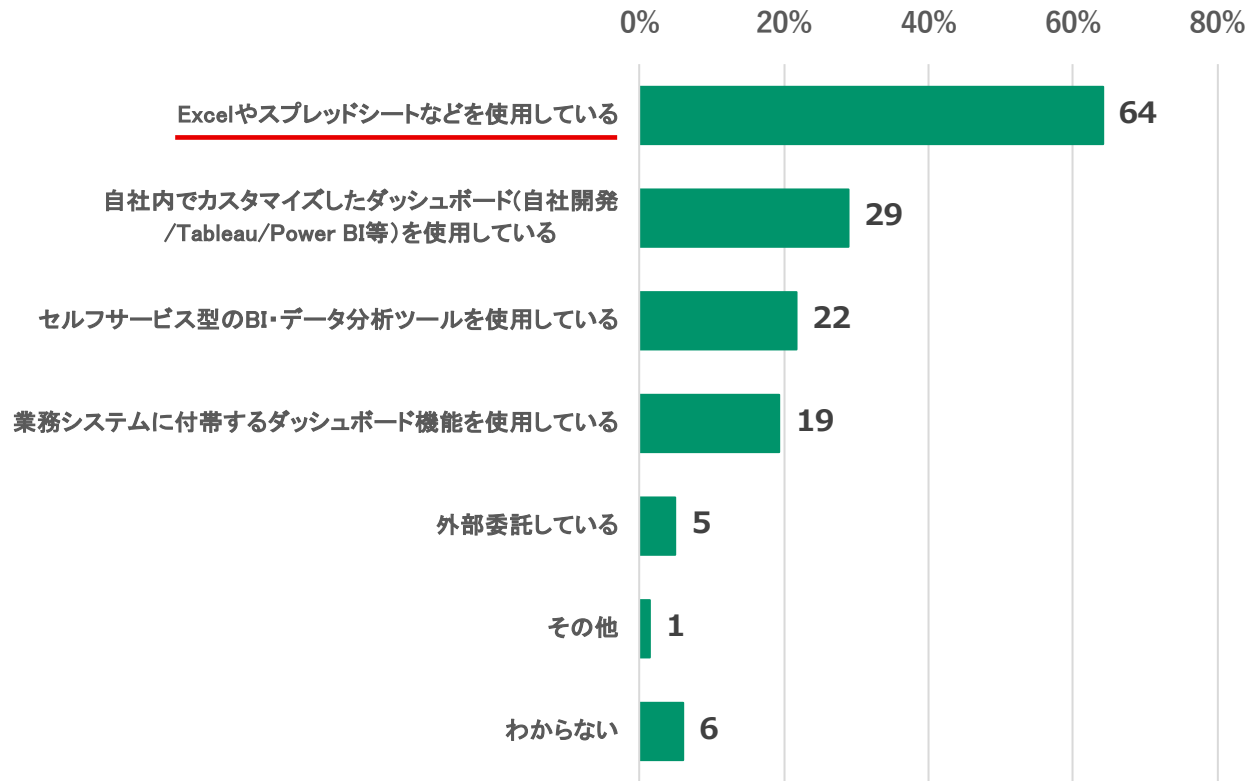
収集、加工、統合等の経営管理業務を弊社が代替し、工数を大幅削減



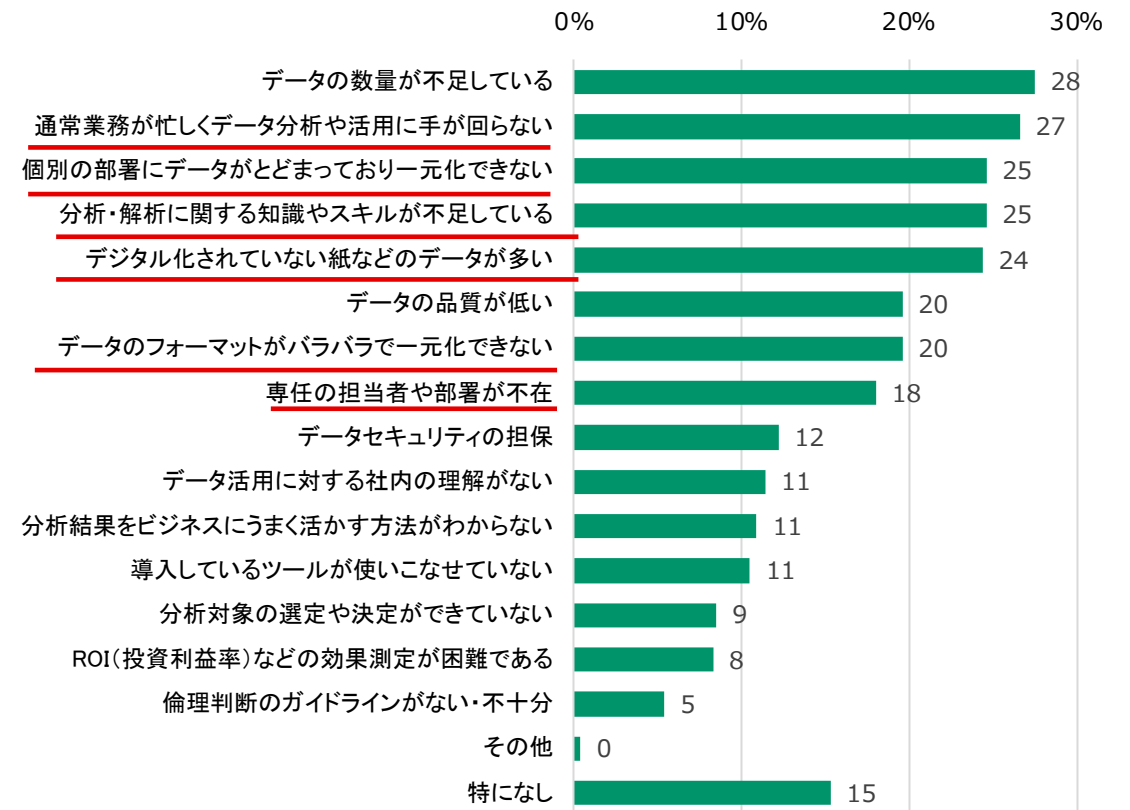
参考：データ活用の現状と課題

データを扱う工数やスキル不足、データの一元化ができていないことによる課題が顕在化

主にどのような手法でデータ分析を行っていますか？



データ活用における課題はなんですか？

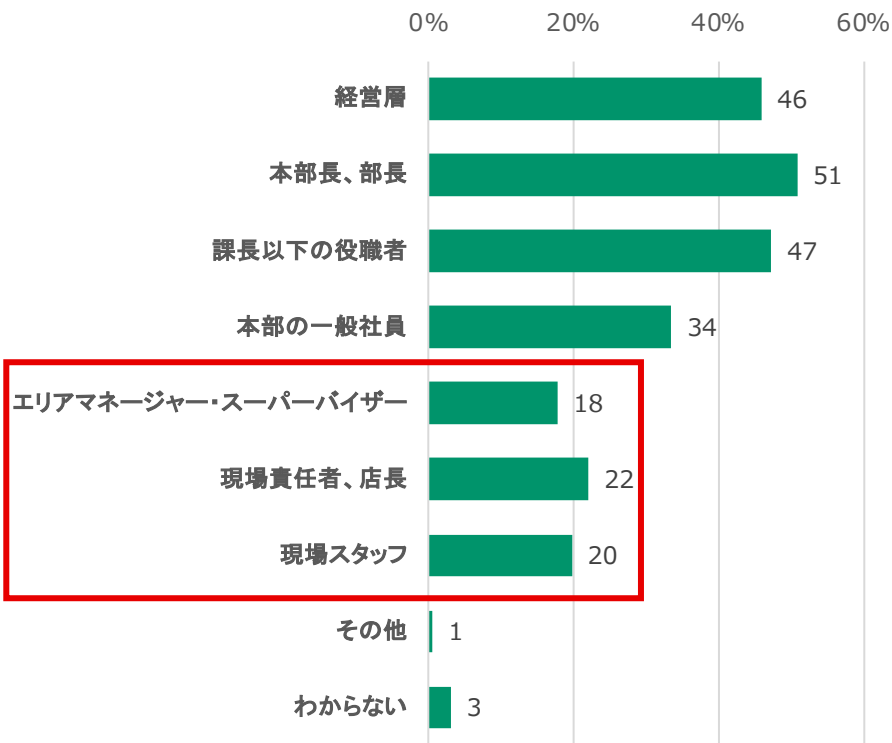


弊社独自調査：「データ分析業務と活用の現状について」
調査期間：2023年08月07日(月)～2023年08月08日(火)
調査対象：データ活用や分析に携わったことのある方
回答総数：516

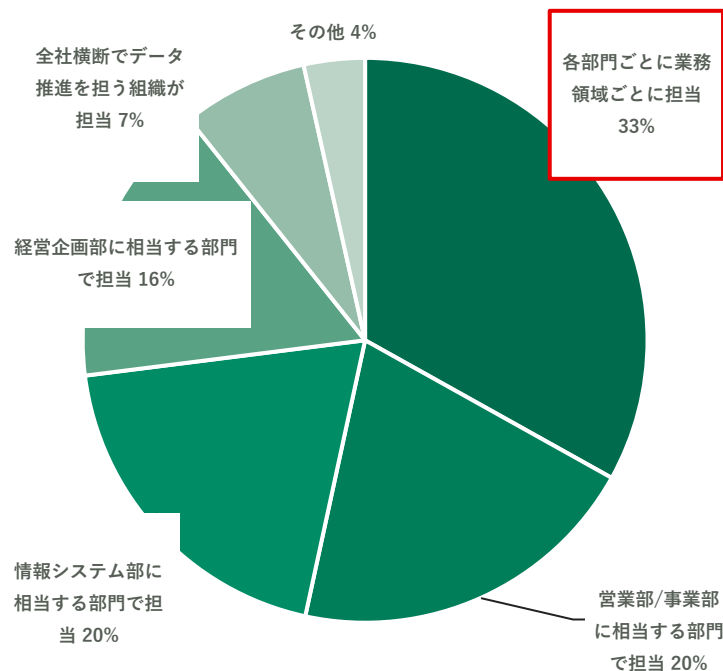
参考：データ活用の現状と課題

集計・分析したデータが閲覧しやすい形で他部門や現場に展開されていない課題も存在

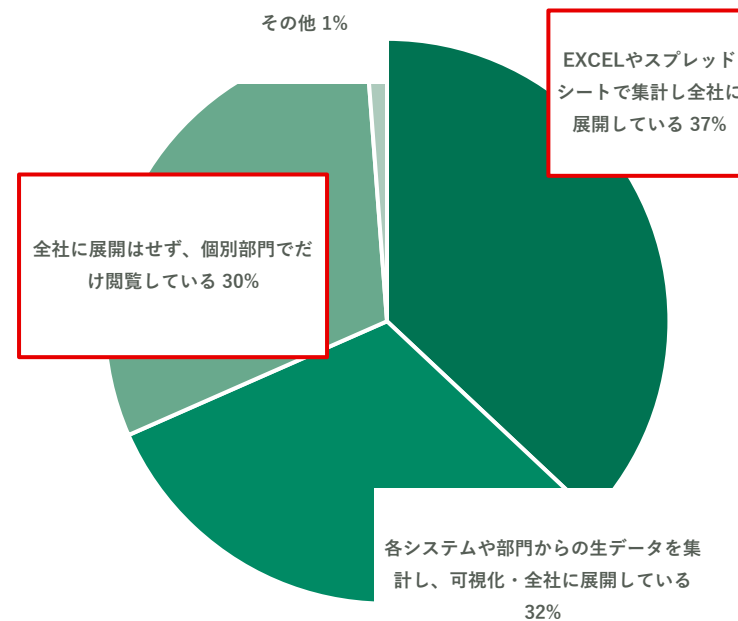
データを閲覧・利用しているのは誰ですか？



データ集計や分析を担当する部門はどこですか。



集計や分析結果はどのように共有していますか。



弊社独自調査：「データ分析業務と活用の現状について」
調査期間：2023年08月07日(月)～2023年08月08日(火)
調査対象：データ活用や分析に携わったことのある方
回答総数：516

ABILI Boardが解決できる課題と特長

店舗・拠点ごとの
売上や品質に
差がある



人的資本の
見える化、最適化
を実現したい



店舗・拠点運営に伴うさまざまなデータを集約し、その相関や売上、利益への影響度を可視化。各店舗・拠点ごとに抱えるボトルネックや好調の要因を見つけ出し、**成長のサイクルを実現**。

人的データの可視化だけでなく、店舗営業データなどとの相関を見ていくことで、**人的資本経営に向けたROIの可視化・最適化**を図ることができます。

本部と現場の情報
共有に課題がある



各部署に
データが点在し
活用できない



経営トップや本部が把握している定量データを、業態、エリア、店舗、商品など様々な観点で分解し、**必要な粒度で現場に共有**することができます。

数字を共通言語に、具体的な課題定義、施策立案、アクション喚起、効果測定を組織に浸透させることで、**データドリブンな事業経営**、**成果を生み出す組織の実行力向上**を支援します。

ABILI Boardが解決できる課題と特長

データ分析に
使える費用や工数
が少ない



データを
扱える人材が
限られている…



高価なBIツールを
入れているが、
上手く使いこなせ
ていない



可視化はできるが
具体的な改善に
繋がらない



データの集約/加工/可視化を、仕組み化されたダッシュボードに置き換えることで、**工数の削減**や**効率化**、**データに基づいた経営判断の迅速化**を支援します。

一般的なBI基盤に対し、**貴社独自のワンプラットフォーム**で利用可能なため、初期コストを抑制。月次の運用支援も利用料に含まれ、**要望に応じたカスタマイズ**も柔軟に可能です。



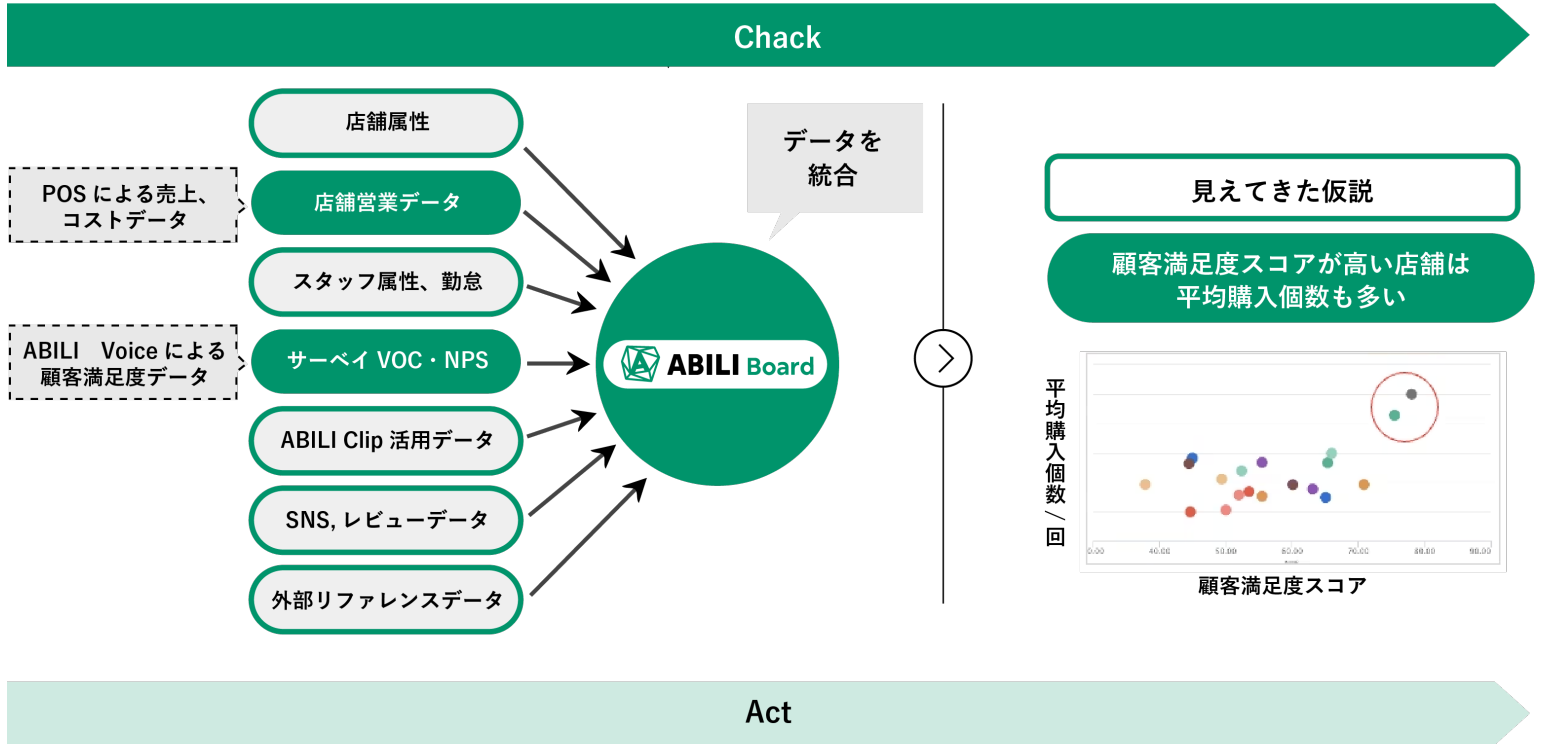
多拠点ビジネスに特化した設計で、改善プロセスに有効な要素・項目に絞り込んで分析を実施。**可視化するだけでなく、その後の実行改善までを見据えたデータ活用を実現**します。

ABILIでご提供する実行のためのシステムと多拠点ビジネスの課題解決を数多く行ってきたプロフェッショナルによる**伴走支援**まで、**一気通貫でご支援可能**です。

活用シナリオ01：小売業態におけるケース

- 散逸していた各種データを ABILI Board に統合。

顧客満足度の高い優良店舗は、平均購入個数が多いことがわかり、好事例の横展開を実行。



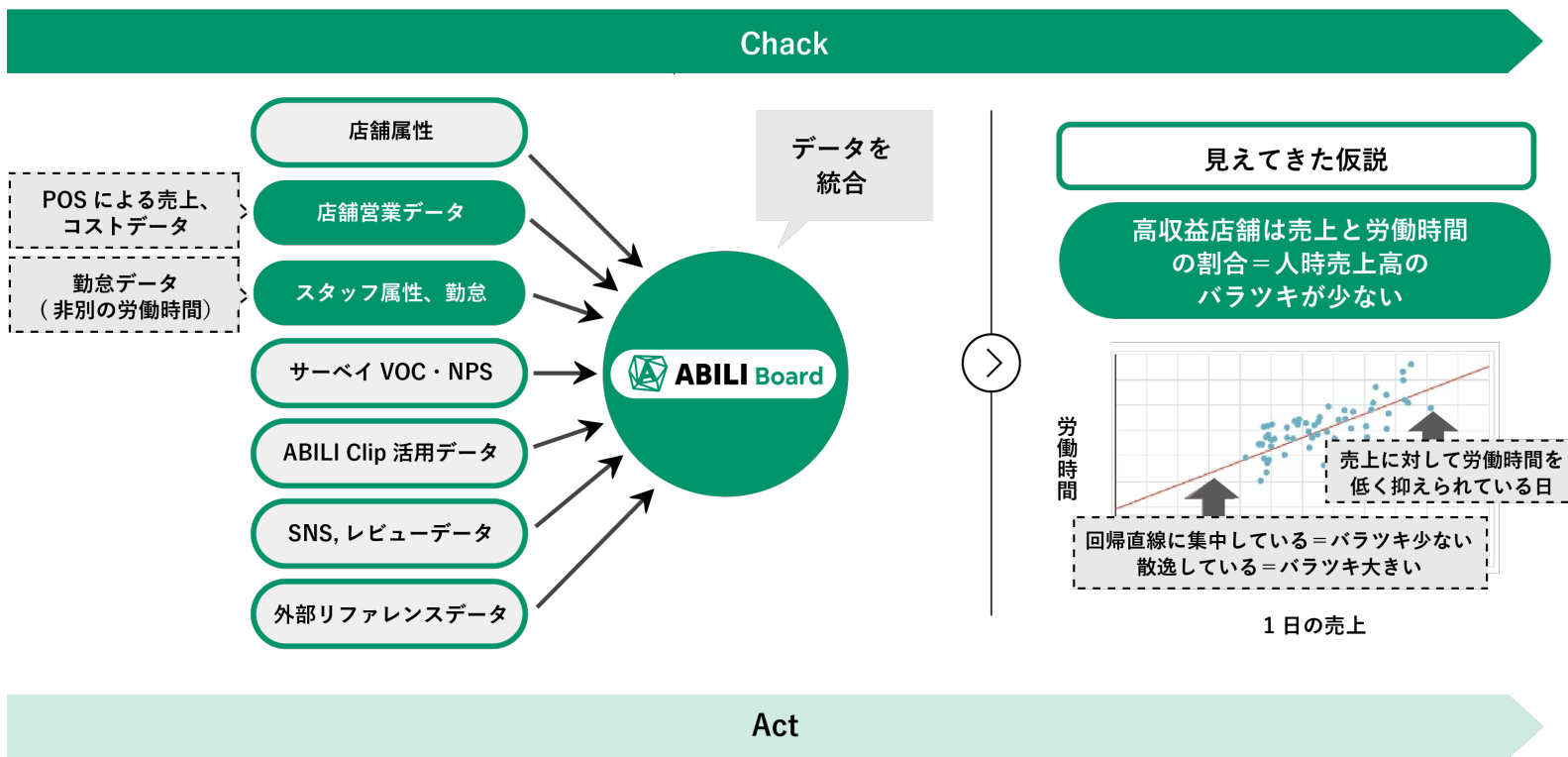
ベストプラクティスの横展開



パッケージ商品の開発による作業時間の短縮とアップセル

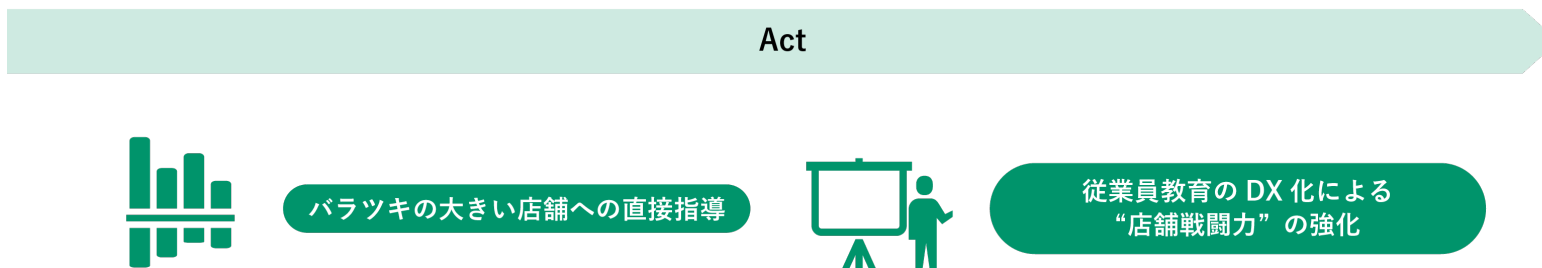
※顧客満足度の高い優良店舗では、レジ待ちの時間が短いことがわかり時間短縮のために企画実施

活用シナリオ02：外食業態におけるケース



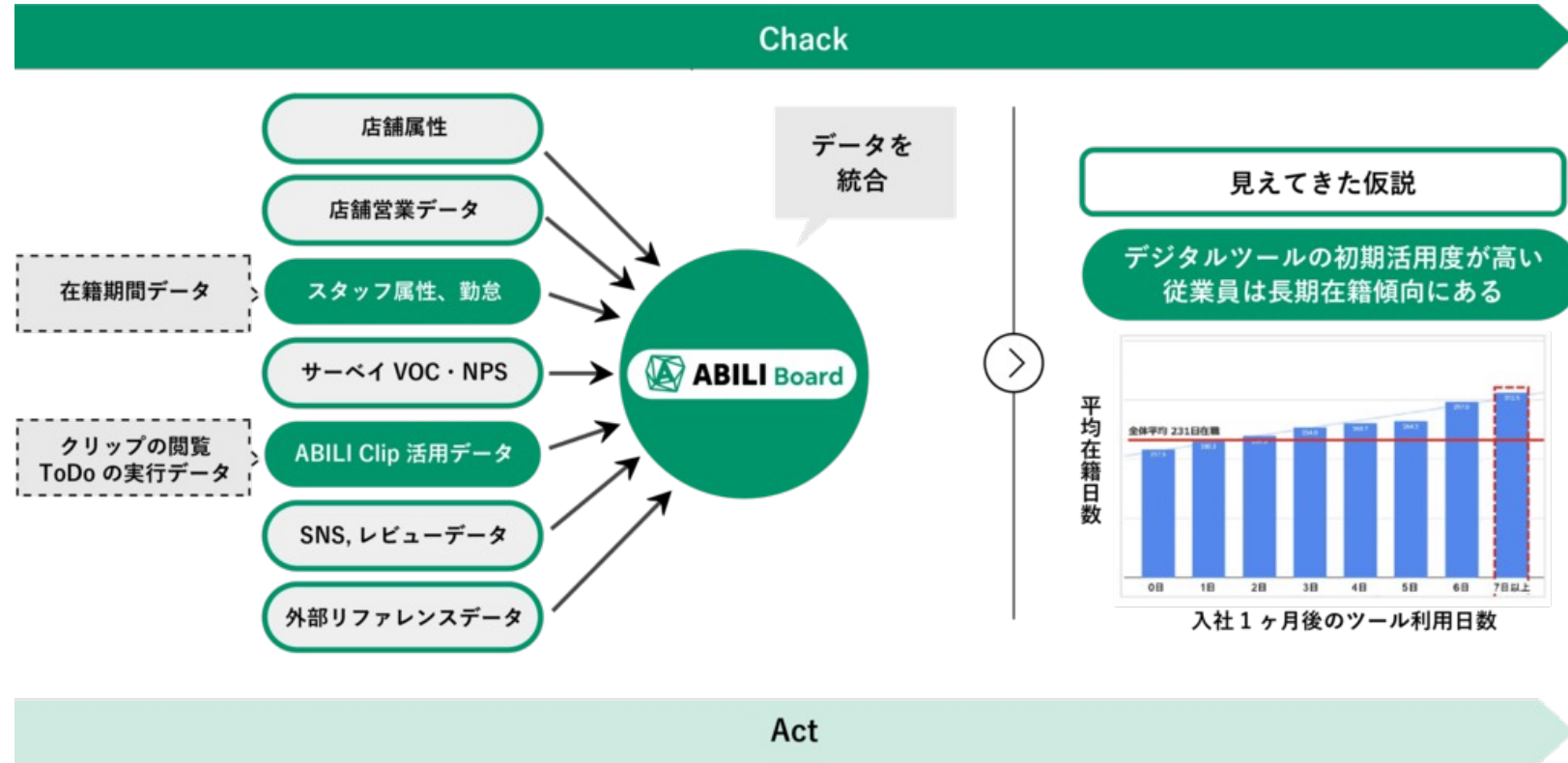
- 各店舗の日別の売上データと労働時間のデータを統合し、人時売上高を算出。

バラツキの多い店舗に対して、直接働きかけたり、教育のDX化促進により、**バラツキの収斂を実施**。



活用シナリオ03：外食業態におけるケース

- 従業員の内籍データから離職率を見える化し、デジタルツールの活用データと照合。
- 入社初期にツール活用度の高い従業員は在籍期間が長い傾向にあることがわかり、コンテンツ設計に活用。



貴社独自のダッシュボード環境を
最小限の工数で、安価に構築することができます

30万円～/月

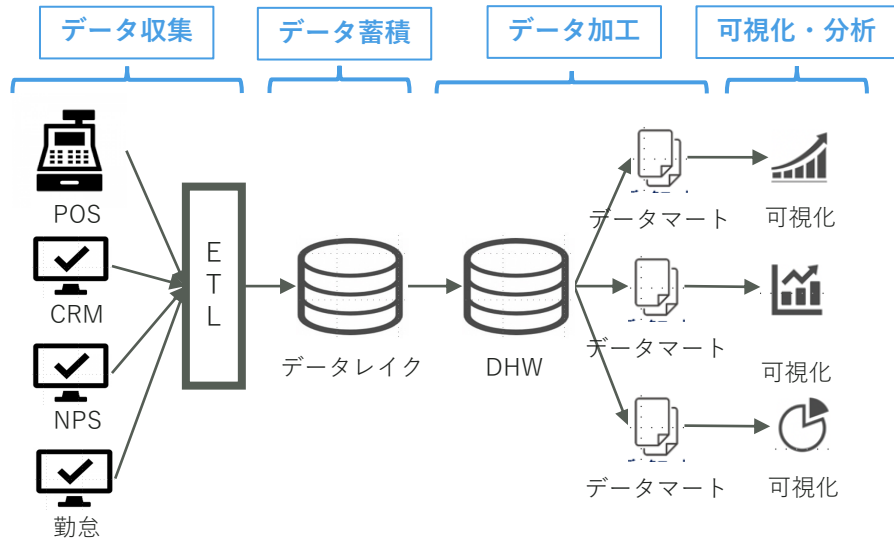
※扱うデータ量と利用ユーザー数に応じて変動します。
※別途初期費用がかかります。

一般的なBI基盤との比較

- 各領域毎に専門ツールの導入を行い、保守費用が発生し膨大な投資コストが必要な一般的なBI基盤に対し、ABILI Boardは、**データ収集～蓄積～分析・可視化まで、貴社独自のワンプラットフォームで利用可能**なため、初期コストを抑制。カスタマイズ要望も柔軟に対応でき、**経営の意思決定スピードを高めることが可能です。**

一般的なBI基盤

- データ収集～データ可視化・分析までの要素から各役割のツール類を選定。構築、保守が発生し、コストが大きくなる
- 利用者からの作業依頼に即座に対応が難しい。



初期コスト：3,000万円～数億規模、
保守コスト例：各ツール毎に15%/年

ABILI Board

- データ収集～可視化/分析までのワンプラットフォームで提供
- 初期コスト、月額利用料のみで、早期立上げも可能
- 月次の運用支援も利用料に含まれ、要望に応じた変更も柔軟に可能

データを収集～データ蓄積・加工～可視化まで一元化

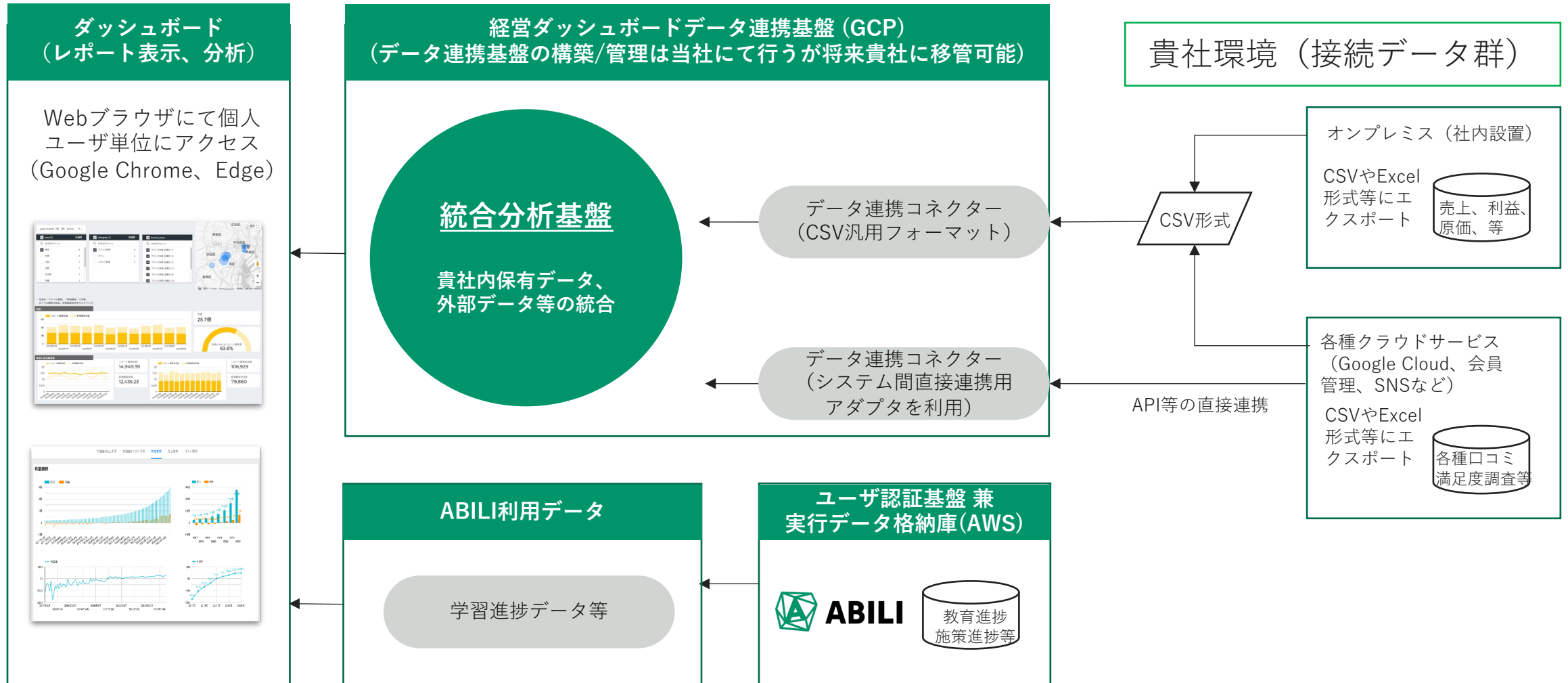


あらゆる多店舗マネジメントに必要なデータを統合管理し、
各経営層が意思決定するためのビューを提供

初期コスト：数百万円～
月額料金30万円/月～

※扱うデータ量と利用ユーザー数に応じて変動します。 ※別途初期費用がかかります。

全体システム構成 (概要)



多拠点サービスの価値と利益を高める 「可視化→実行プラットフォーム」



サービス業を中心とした多店舗・多拠点ビジネスの経営課題の可視化から
解決策の実行までを一気通貫してサポートする、利益向上のためのプラットフォームです。

多拠点ビジネス特化型経営ダッシュボード

ボトルネックと現場の潜在力を可視化し、
成果に繋がるデータ活用を実現



動画型実行支援システム

多拠点ビジネスの現場と経営に「実行力」を



顧客満足度調査・アンケートツール

「顧客の声で、現場を変える」仕組みづくりをこれ1つで



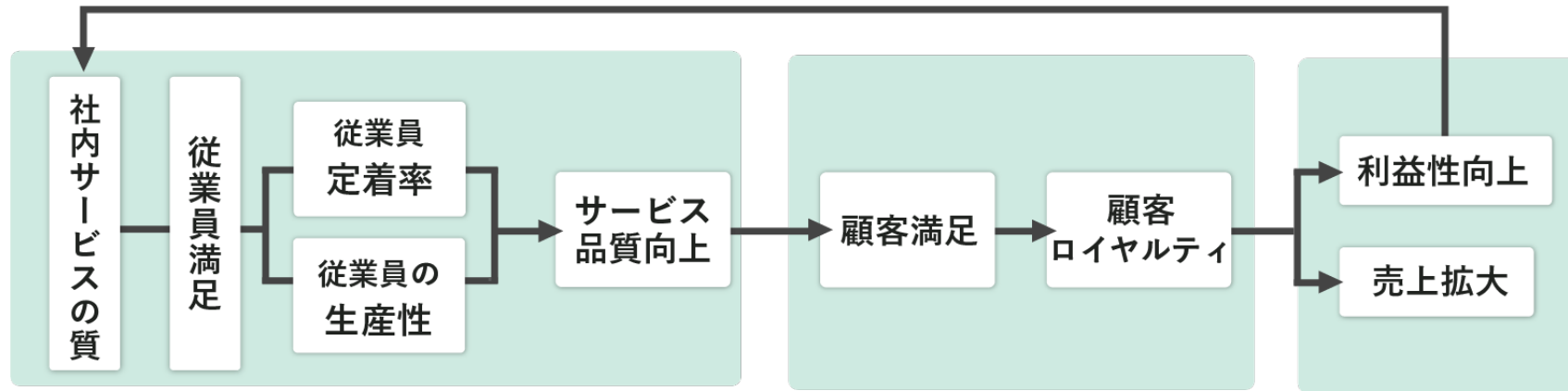
コンテンツ制作・施策実行支援

多拠点ビジネス支援のプロフェッショナルが
実行フェーズを徹底支援



ABILIの提供するソリューションサービスプロフィットチェーン

サービス業の成長に必要なサービスプロフィットチェーンの全てをカバーし、
施策の効果を検証しながら、短期・中長期の利益率向上を支援



現状を分析・課題を可視化

多拠点ビジネス特化型経営ダッシュボード



ABILI Board

現場まで齟齬なく伝える

動画型実行支援システム



ABILI Clip

顧客の声を組織に届ける

顧客満足度調査・アンケートツール



ABILI Voice

成果創出をトータルでサポートする

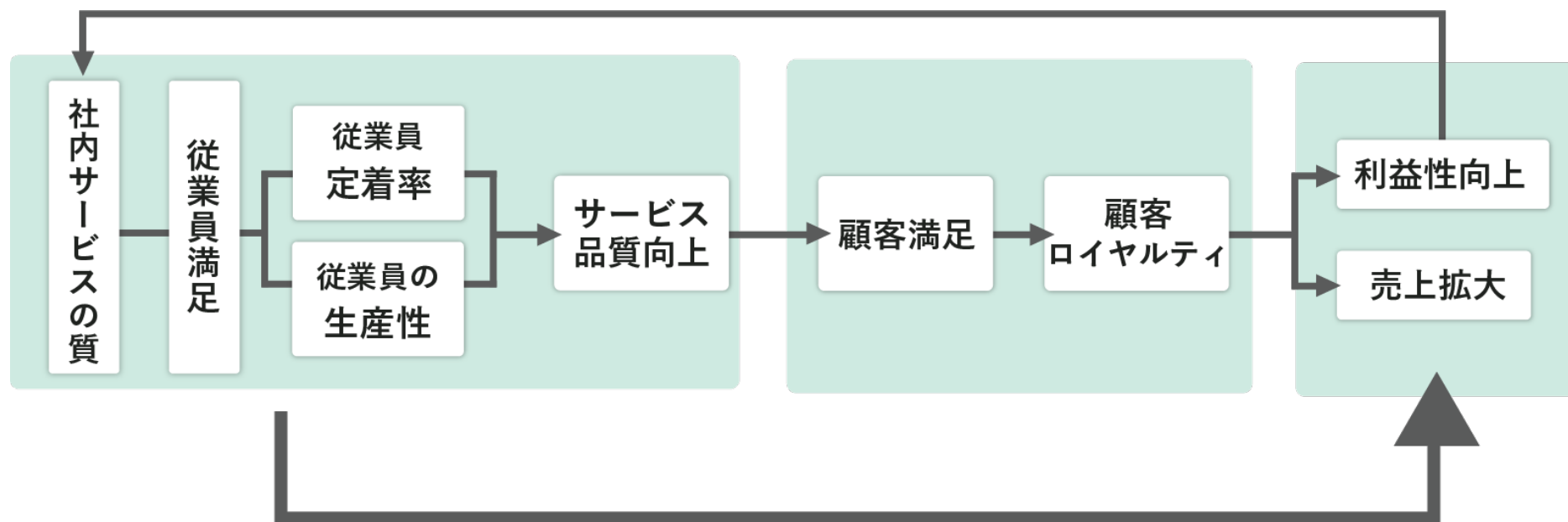
コンテンツ制作・施策実行支援



ABILI Partner

従業員への投資の自社における費用対効果が分かり辛い

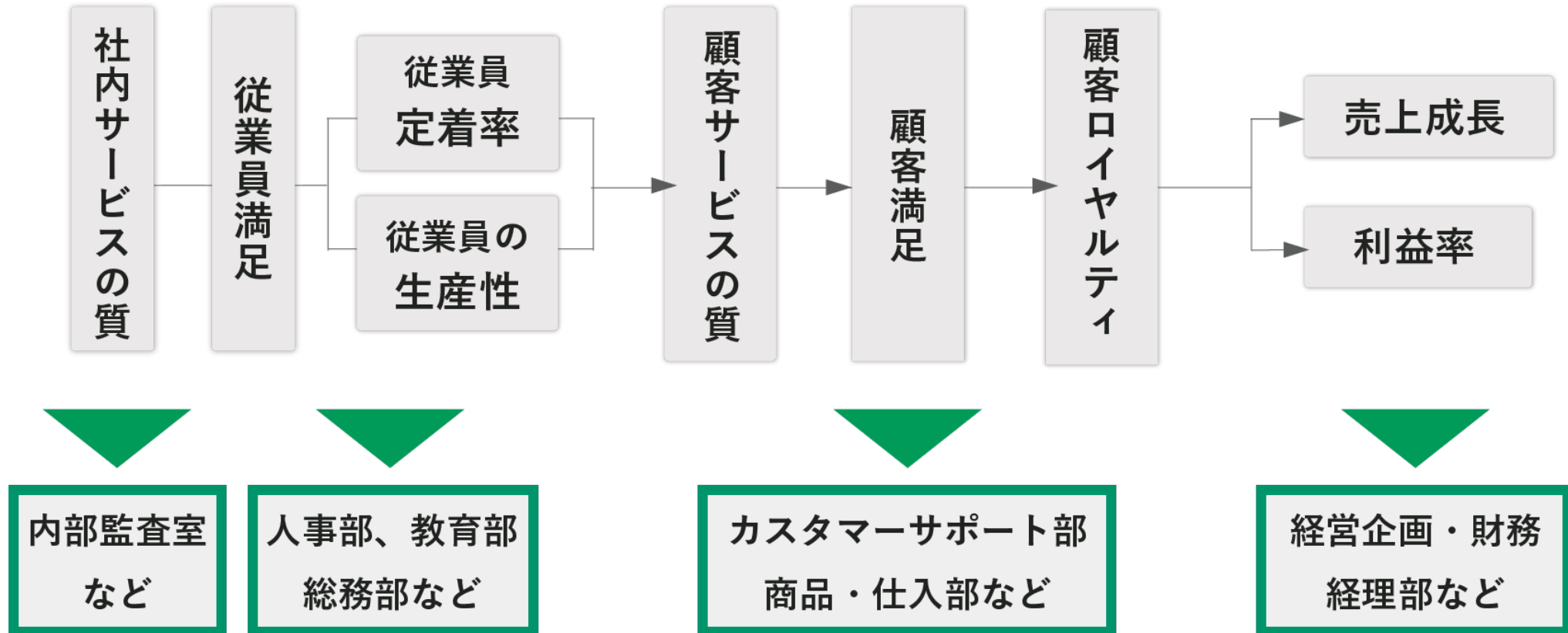
サービスプロフィットチェーン



投資対効果は？

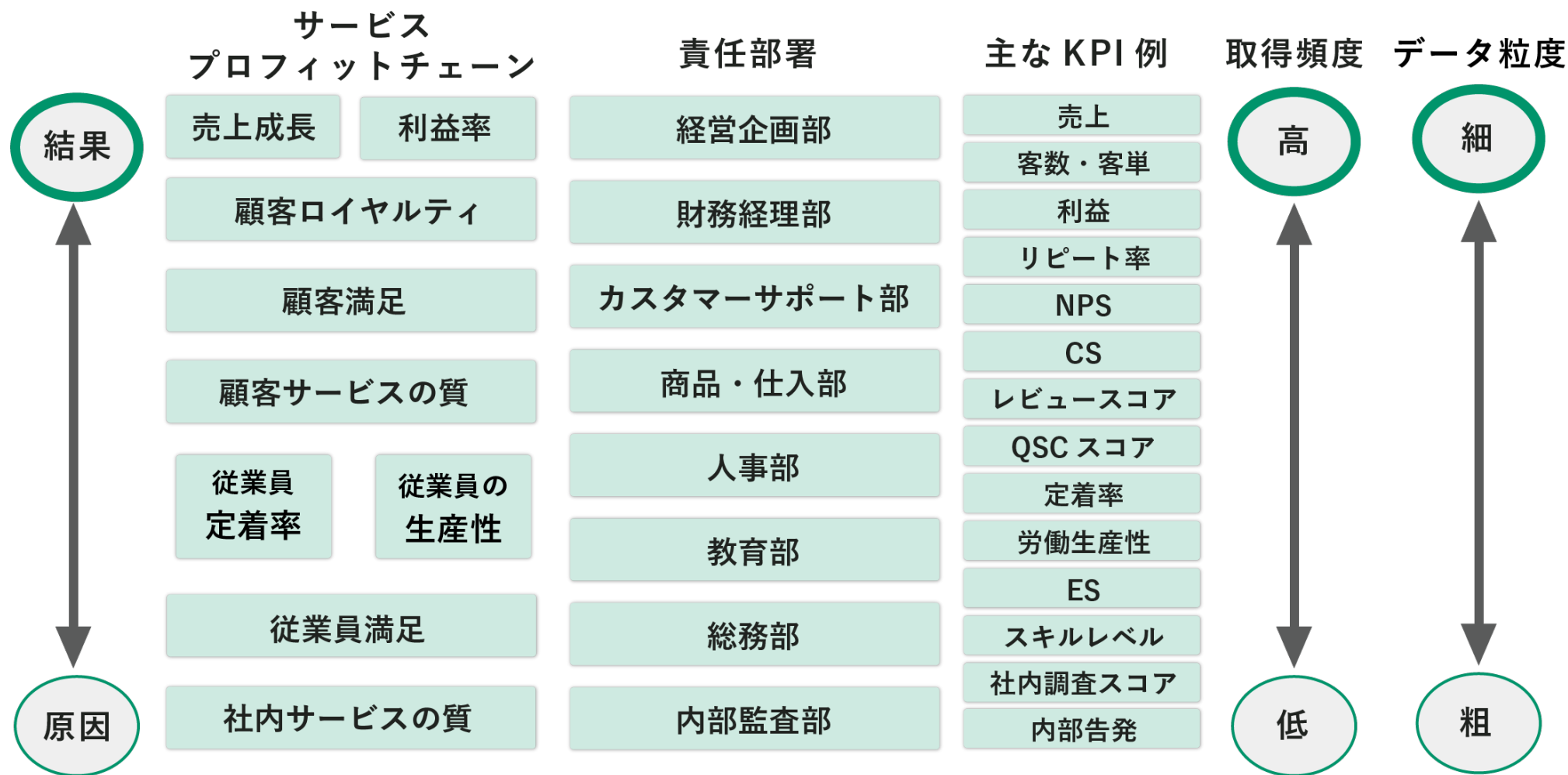
SPCから見えてくる課題②

さらに、組織内において責任部署が分かれ、施策に連続性を持たせ辛い



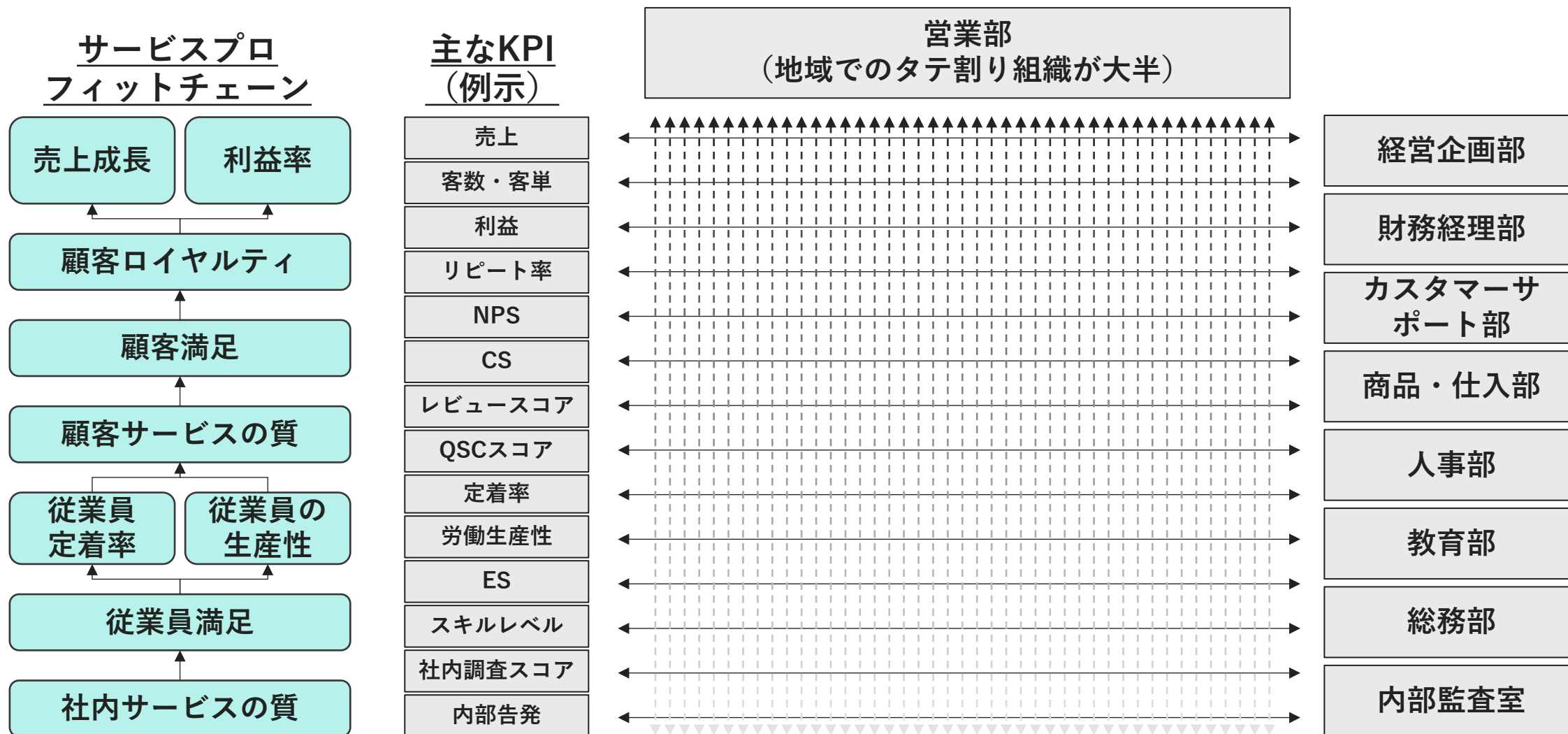
SPCから見えてくる課題③

本社組織は、各部のミッション遂行のために様々なKPIデータを取得・分析しているが、総じて、結果指標ほど、データの取得頻度や粒度が細かく、原因指標は分析が後手に回る



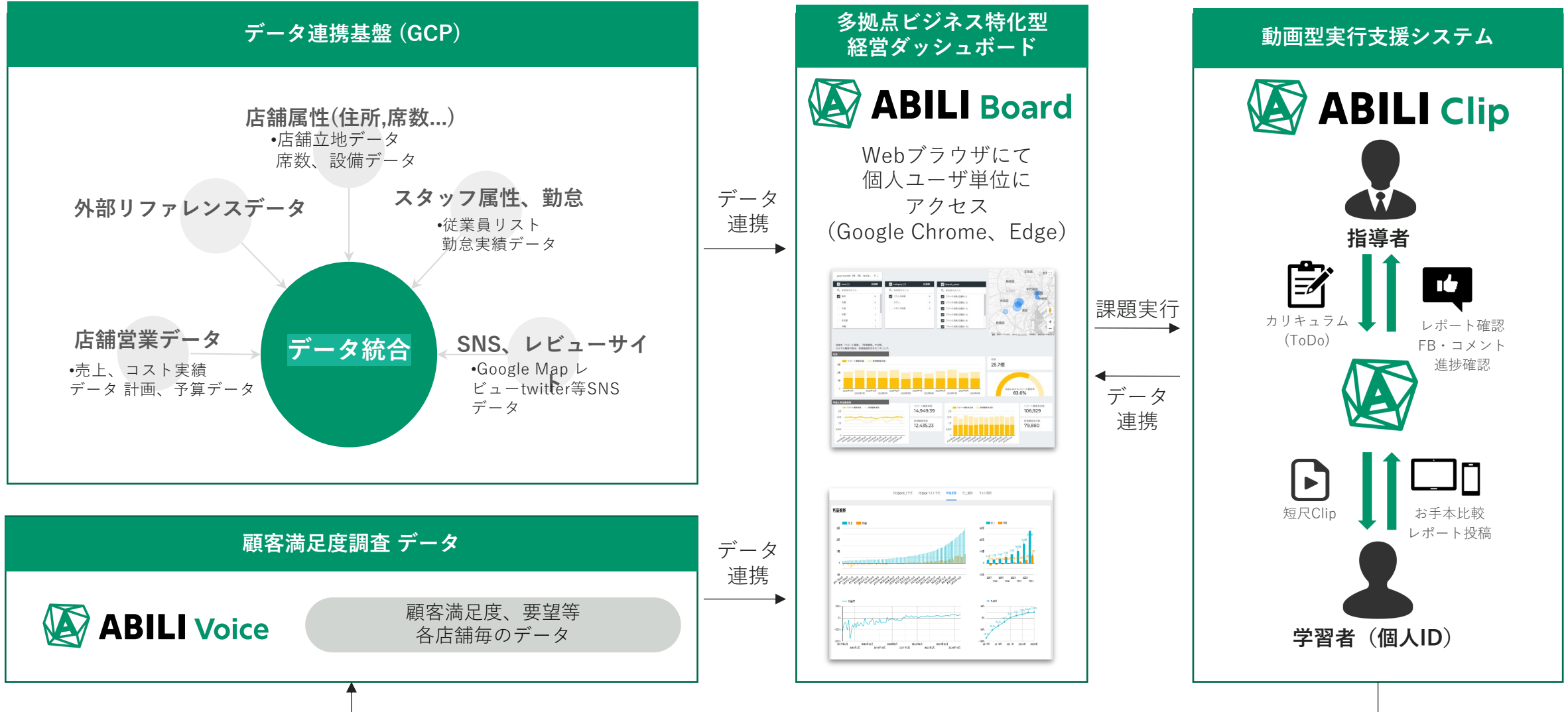
SPCから見えてくる課題④

営業部が担当する現場や店舗には、必要なデータがリアルタイムに使いやすい形で届いていない



ABILIによる店舗マネジメントのアプローチ

経営課題の可視化から解決策の実行まで一気通貫してご支援可能



提供サービスの品質をチェック

各サービス説明

多拠点ビジネス特化型経営ダッシュボード



”店舗戦闘力”を可視化し、生産性向上と成果に繋がるデータ活用を実現

組織内に点在するあらゆるデータを集約した貴社専用のダッシュボードをスピーディかつ安価に構築。多拠点ビジネスの成長を阻害する”バラつき”やボトルネック、店舗に潜在する”戦闘力”を可視化することでデータに基づいた意思決定と実行をご支援します。

動画型実行支援システム



多拠点ビジネスの現場と経営に「実行力」を

短尺動画などのコンテンツと双方向のコミュニケーションの仕組みを活用し、「経営層」「ミドル層」「現場」全ての課題を解決する実行支援システムです。スタッフの役割・能力に応じた適切な教育や業務徹底に加え、デジタル上でのナレッジマネジメントを実現します。

顧客満足度調査・アンケートツール



「顧客の声で、現場を変える」仕組みづくりをこれ1つで

顧客満足度調査・アンケート作成から分析まで一貫して行うことができます。現場の即時改善や顧客満足度・従業員のモチベーション向上につながる仕組みづくりを、リーズナブルな価格で実現します。

コンテンツ制作・施策実行支援



多拠点ビジネス支援のプロフェッショナルが実行フェーズを徹底支援

動画制作の専門チームによるコンテンツ制作支援や、業界経験者を中心に構成されるチームによる着実な施策実行を実現する伴走支援を実施。”成果の出るDX”の実現に向けたご支援を行ないます。

ご不明な点がございましたら、
お気軽にお問い合わせくださいませ。

[お問い合わせはこちら](#)